

Тезисы доклада на заседания «Инженерного клуба» в рамках Российского  
Международного энергетического форума  
**«Инновационные технологии и продукты в энергетике»**

Тема доклада: **ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЙ ОПЫТ РАЗВИТИЯ БИЗНЕСА  
ПРЕДПРИЯТИЙ ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА**

Здравствуйте уважаемые участники заседания.

Меня зовут Бойцов Андрей Александрович. Я представляю Ассоциацию предприятий производителей бытового газового оборудования. Уважаемые коллеги из правления Инженерного клуба просили ознакомить Вас с действительно положительным опытом развития бизнеса в непростых условиях Российского рынка.

Прежде чем передать слово представителю Концерна «Балтийская Газовая Компания», хочу сказать об основных принципах подхода нашей Ассоциации к выполнению своей непростой роли – лидера бизнес-сообщества.

Прежде всего мы исходим из принципов государственной значимости инициатив предприятий-членов Ассоциации. Как подчеркивает В.В.Путин, «экономический подход не может рассматриваться отдельно от вопросов социального характера». Для потребителей нашей продукции это означает равным счетом две вещи:

1. Люди должны иметь в своих домах и квартирах комфортное тепло, горячую воду и удобную плиту на кухне, и
2. Платить за это как можно меньше.

Поэтому основными факторами успеха бизнеса является:

1. Четкое понимание потребностей людей – потребителей вашей продукции;
2. Умение производить продукцию, полностью соответствующую всем мировым требованиям;
3. Умение её продавать с минимальными издержками по справедливой цене.

В нашей стране, как и во всем мире, конечным плательщиком является простой человек. Во второй статье Конституции РФ четко говорится, что он и основной ценностью в нашей стране является Человек, его права и свободы. К сожалению, сейчас в России не все люди могут реализовать свои права на теплый и уютный дом. Именно эту проблему решают наши компании-производители.

Стратегическая цель государственной политики в жилищной и коммунальной сферах на период до 2020 года – создание комфортной среды обитания и жизнедеятельности для человека, которая позволяет не только удовлетворять жилищные потребности, но и обеспечивает высокое качество жизни в целом. И это напрямую касается Инженерного и Энергетического сообщества. Мы должны проектировать и выпускать конкурентную продукцию по конкурентной цене.

Для этого надо:

1. Осознать, что мир изменился и требует новых технологий во всем;
2. Понять свои «короты» и научиться встраиваться в длинную технологическую цепочку по улучшению жизни граждан;
3. Научиться договариваться как с партнерами по бизнесу, так и с органами госвласти;
4. Создать команду, способную быстро реагировать на вызовы рынка;
5. Найти свою нишу, выпускать действительно импортозамещающую продукцию
6. Сокращать расходы и потери, накапливать блага для материального обеспечения лидерства на рынке.

Реализуя эти принципы на практике, мы нашли решение проблем обеспечения людей теплом и горячей водой на уровне мировых стандартов, но по гораздо более низкой цене. В тех случаях, когда тепловые системы не справляются со своей задачей, требуют дорогостоящего ремонта или замены, мы предлагаем применять системы индивидуального отопления. Их применение обеспечивает органам исполнительной власти экономию бюджетных средств, благодаря отсутствию тепловых сетей и снижению дотаций на коммунальные услуги. Для жителей снижается стоимость тепла и ГВС, и, как следствие, общая стоимость коммунальных платежей.

Применение индивидуальных систем отопления позволяет вести многоэтажное строительство в районах, не обеспеченных теплосетями и тепловыми мощностями. Снижается стоимость жилья, значительно повышается «живучесть» системы отопления. При капитальном ремонте домов, исключается замена дорогостоящих теплотрасс, тепловых пунктов и узлов. При этом повышается до мирового уровня качество услуг и комфорт теплового режима.

Однако, при внедрении наших разработок, мы сталкиваемся с общероссийской проблемой – неразвитость инфраструктурных отношений. Жители хотят покупать, строители хотят строить, производственники хотят поставлять, а банки хотят все это финансировать, но все стопорится из-за проблем несогласованности на уровне государства. Нет апробированных механизмов государственных гарантий и регулирования платежей. О том, как решаются подобные проблемы я попрошу нам рассказать заместителя Председателя Правления Концерна «Балтийская Газовая Компания» Дмитрия Олеговича Нестеренко.

Прошу вас, Дмитрий Олегович!

Здравствуйте уважаемые господа. Наша компания является крупнейшим производителем бытового газового оборудования в России, мы одним из первых в России разработали корпоративную программу импортозамещения и создали высокотехнологичное производство бытовых газовых котлов мирового уровня. В настоящий момент Концерн является единственным в России их производителем.

Но я не хочу здесь заниматься саморекламой. Главное для нас с вами по итогам этого заседания – выработать механизм, некую универсальную формулу успеха для российских промышленников. Мы проводили в сентябре прошлого года на международном Форуме «Российский промышленник» о проблемах выживания промышленности в условиях ВТО. Все выступающие единогласно говорили о необходимости государственной поддержки начинаний. Мы даже не просим денег. Деньги есть, их не получается привлечь. Нужны государственные гарантии для внебюджетного финансирования решения государственных же задач. А его нет.

Наша компания уже давно разработала и антикризисную программу и успешно конкурирует на рынке. Но приходится прилагать очень много усилий для согласования решений, которые уже обозначены как приоритетные для России. Например в Государственной программе «Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами граждан Российской Федерации» запланировано, что 60% нуждающихся должны улучшить свое жилье, платя за него не более 11% семейного дохода. Губернатор Санкт-Петербурга уже подписал распоряжение о не превышении платежей по ЖКХ 14% от семейного дохода. В домах с нашими системами отопления люди уже сейчас платят в два-три раза меньше. Но почему то государство не поддерживает свои же законы и не стимулирует установку энергосберегающих систем в ЖКХ.

Предлагаю объединиться и подготовить предложения в соответствующие инстанции государственной власти о необходимости выработки механизма государственных гарантий для внебюджетных инвестиций в рационализацию структуры энергоснабжения и установки энергосберегающих систем, в частности индивидуальных систем теплоснабжения и электроснабжения в ЖКХ и промышленности. Мы готовы взять на себя этот труд при поддержке уважаемого инженерного собрания.

Спасибо за внимание!