

Статус: ПРИМЕР

ФОРМА: Сводная таблица по направлениям деятельности

Направление	Ресурсы/требования/дополнения	Прямые и косвенные эффекты
Движение в сторону виртуализации бизнеса.	развитие транзитной логистики (поставок), аналитика рынка	Продвижение бренда, GR
Аутстаффинг	НЕТ	Нецелесообразны
Система работы с использованием производителей	налаживание информационной системы	Позиция на рынке - «Мы продаем то, что у нас есть»
формирование «внутреннего заказчика»	переформирование отдела	контроль информационного канала работы с рынком
мониторинг рынка товаров для внутренних нужд холдинга	за плату, по подписке	Продвижение бренда, GR
изменение потока информации для CRM	переформирование отдела	формирование «внутреннего заказчика» контроль информационного канала работы с рынком
Развитие и расширение поставок	Рост интенсивности	Сужение и усиление сегмента – крупных поставок Отстройка от конкуренции
Развитие системы	Наращивание поставок	Комплектация в т.ч. гарантия, что комплексная поставка пройдет по адекватным ценам, при условии что вся продукция, есть на складе.
создание площадок терминального типа в концепции «склад+офис»	в т.ч. сдача их в аренду	Повышение рентабельности территории
Отказ от поставок	Повышение безопасности	Повышение рентабельности территории
Расширение правовых возможностей филиалов	Смена юридического статуса	Конкурсы Долгосрочные поставки
Активный выход на внешний рынок	Маркетинговая и рекламная активность, CRM, GR	
Разработка системы баланса работы с заказчиками «консигнация»	Переформирование , CRM+ERP, виртуальный склад	Сужение и усиление сегмента - поставки Долгосрочные поставки
План перехода на арендные отношения с	Привлечение арендаторов «смежных» производств.	Повышение рентабельности территории
необходимость финансирования _ из _ на _%	на переходный период —	Повышение рентабельности площадок_
долгосрочные программы с комитетами СПб	—	GR. Опыт модернизации предприятий города
поставки городу		Повышение рентабельности _
	транзитная логистика город, регионы	Повышение рентабельности_
аутсорсинг с соседями и целевыми арендаторами	НЕТ	Нецелесообразны для __ и __
формула успеха	___+___+___=_____	Присутствие на открытом рынке. Стабилизация положения Холдинга перед предстоящим снижением оборачиваемости ОС в отрасли.