



Рис.1 Схема переговоров по продаже услуги «Диагностика компании по 9КБ»

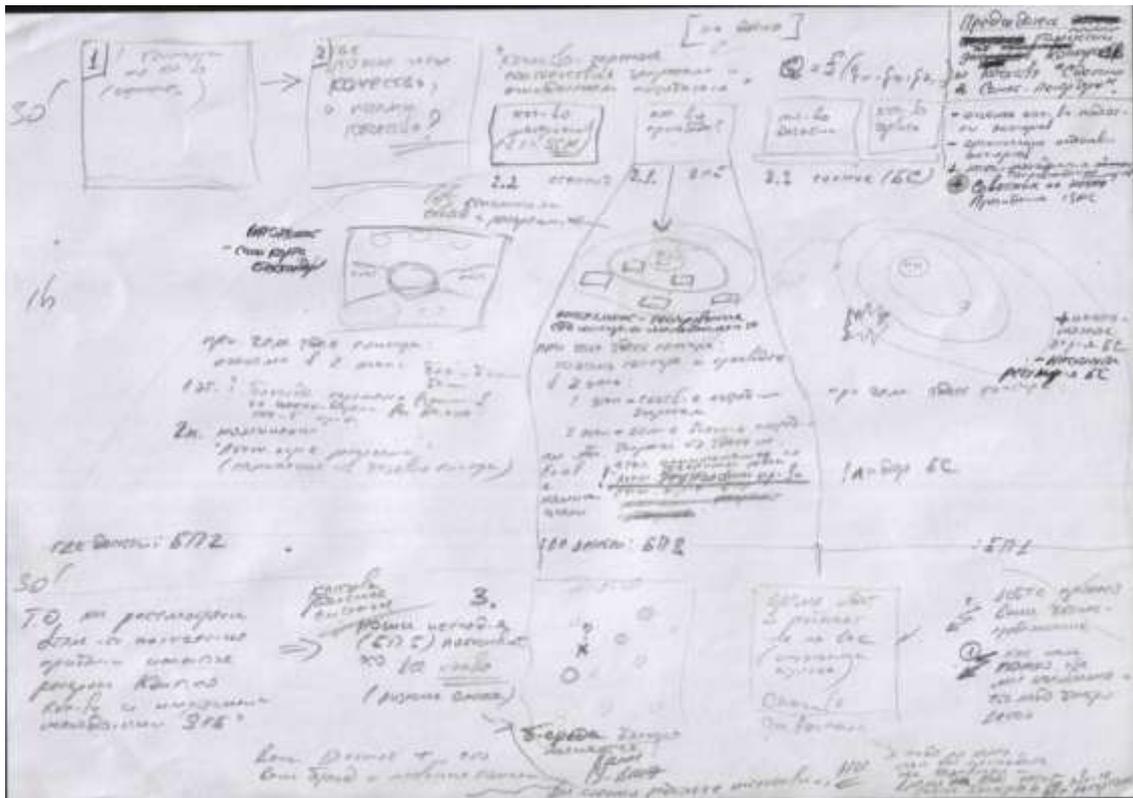


Рис2. Схема «Качество сервиса - прибыль бизнеса»